



Stromeinkauf in turbulenten Märkten

Energiekosten flexibel gestalten

Reduzieren Sie Ihr Risiko – optimieren Sie mit BSIENERGY Ihre Beschaffungsstrategie

Begegnen Sie den Schwankungen des volatilen Energiemarktes

Die Preisschwankungen in den letzten fünf Jahren betragen bis zu 62 Prozent. Begegnen Sie diesen unvorhersehbaren Einflüssen mit einer angepassten Beschaffungsstrategie.

Nutzen Sie die Chancen des liberalisierten Energiemarktes

Veränderte Rahmenbedingungen im Energiemarkt bedeuten auch eine neue Vielfalt flexibler Angebote. Nutzen Sie die für Sie passenden Produkte für Ihr eigenes Portfolio.

Verringern Sie Ihr Risiko

Ein prozessorientiertes Risikomanagement und eine kluge Beschaffungsstrategie helfen Ihnen, damit Ihre Energiekosten nicht aus dem Ruder laufen.

Optimieren Sie Ihre Energiekosten

Mehrere, preislich fixierte Energieeinkäufe (Tranchenmodell) über das Jahr verteilt sind das Erfolgsrezept für niedrige Energiekosten und ein kalkulierbares Risiko. Steuern Sie das Risiko über Marktbeobachtungen und Preisabschlüsse in der Niedrigpreisphase.

Schaffen Sie maximale Transparenz

Übersicht und Transparenz sind der Schlüssel zu einer bewussten Risikosteuerung. Lassen Sie dem Zufall keine Chance – mit einem eindeutigen Beschaffungskonzept.

Seien Sie immer auf dem Laufenden über die aktuelle Marktentwicklung

Wir stellen Ihnen tagesaktuelle Reports zum Energiemarkt bereit, passgenau zugeschnitten auf Ihr individuelles Portfolio. Nutzen Sie den günstigsten Moment für Ihren Stromeinkauf.

Wir entwickeln Ihre individuelle Strategie

Begegnen Sie den Herausforderungen des liberalisierten Energiemarktes und implementieren Sie ein modernes Beschaffungsmanagement. Unsere qualifizierten und erfahrenen Kundenbetreuer entwickeln mit Ihnen gemeinsam maßgeschneiderte Konzepte.

So flexibel, wie Sie wünschen

Wir bieten Ihnen eine breite Auswahl an Produkten – egal ob Sie risikofreudige oder -averse Strategien bevorzugen. Sie entscheiden selbst über den Aufwand, den Sie für einen optimierten Energieeinkauf betreiben möchten. Wir machen für Sie alles möglich: vom eigenverantwortlichen Termingeschäft bis zum umfassenden Portfoliomanagement als Dienstleistung.

Wir sind Ihr Partner auf Augenhöhe

Für uns als regionalen Energieversorger sind Kundenbeziehungen immer Partnerschaften auf Augenhöhe. Dabei spielt für uns ein vertrauensvoller Umgang eine ebenso wichtige Rolle wie konkrete, persönliche Ansprechpartner.

Ihre Strategie entscheidet, wie wettbewerbsfähig Ihre Energiekosten in Zukunft sind.

Intelligente Energiebeschaffung im liberalisierten Markt

Es ist eindeutig: Der Wettbewerb in Deutschland nimmt zu. Umso wichtiger ist es für Unternehmen mit hohem Energiebedarf, durch intelligente Beschaffungsstrategien Kosten zu optimieren. In den letzten Jahren waren die Energiemärkte großen Schwankungen unterworfen. Das Risiko erhöhter Energiekosten durch ungünstige Beschaffungszeitpunkte ist stark gestiegen. BSIENERGY unterstützt Unternehmen mit einem Energiebedarf von mehr als 500.000 kWh pro Jahr dabei, Beschaffungsrisiken zu erkennen und diesen durch den Einsatz flexibler Vertragsgestaltung zu begegnen.

■ Energiemarkt im Umbruch

Die Volatilität des Strommarktes ist in den letzten Jahren kontinuierlich gewachsen. Nicht nur der Energiepreis ist überdurchschnittlich stark gestiegen. Die Preisschwankungen innerhalb eines Jahreszeitraumes haben deutlich zugenommen. Die Energielieferanten reagieren auf die veränderten Rahmenbedingungen: Bis vor kurzem waren Produkte und Preise von Anbieterseite bestimmt – unflexibel und marktfern. Heute gehören ein standardisierter, flexibler Produktmix und eine marktorientierte Preisbildung zu den entscheidenden Wettbewerbsfaktoren für Energiedienstleister.

■ Bindefristen drastisch reduziert

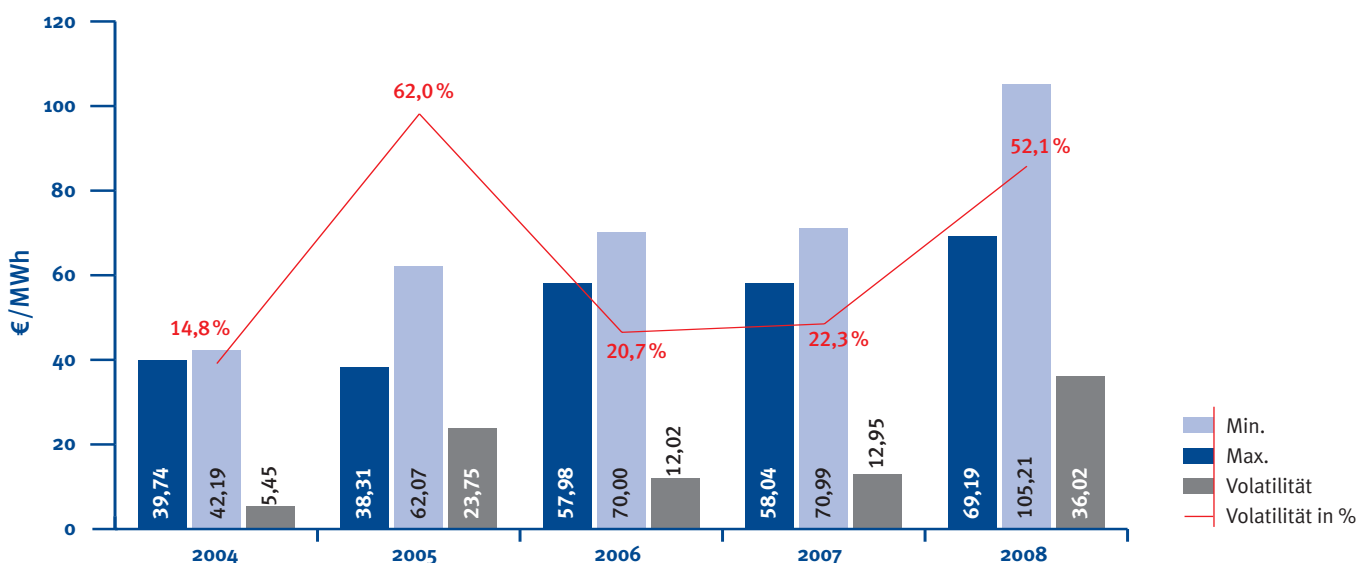
Waren Energielieferanten vor einem Jahr noch bereit, ein Angebot über zwei Wochen zu halten, offerieren sie heute zunehmend Angebote mit einer Bindefrist von unter einer Stunde. Da sind schnelle Reaktionszeiten gefragt, wenn Unternehmen bei der Vertragsfixierung teure Aufschläge vermeiden wollen. Mögliche Wege aus dieser verschärften Entscheidungssituation sind an die Regeln des liberalen Energiemarktes angepasste Beschaffungsstrategien.

■ Intelligente Alternativen entwickeln

Die grundlegend veränderte Marktsituation stellt nahezu jedes Unternehmen vor eine neue Herausforderung – das Anpassen des Beschaffungsmanagements an die neuen Rahmenbedingungen. Die neue Produktvielfalt der Energieversorger bedient zwar die unterschiedlichsten Strategien, macht Produkte und Angebote aber auch schwerer vergleichbar.

■ BSIENERGY berät Sie

Energiebeschaffung wird für Ihr Unternehmen zu einer deutlich dynamischeren und komplexeren Aufgabe. Deshalb sollten Sie alle Möglichkeiten ausschöpfen, um die für Sie optimale Strategie zu entwickeln. BSIENERGY bietet Ihrem Unternehmen dazu eine individuelle, umfassende Beratung. Wir entwickeln gemeinsam mit Ihnen maßgeschneiderte Beschaffungsstrategien, die sich Ihrem Bedarf und Ihren Möglichkeiten anpassen. Grundlage dafür ist unsere langjährige Expertise im Energiemarkt.



Die Preisschwankungen nehmen zu: Die Volatilität im Energiemarkt schwankte am Beispiel des Produktes Baseload in den vergangenen Jahren zwischen 14,8% und 62%.

Beeinflussungsfaktoren für den Strompreis



Alle Faktoren, die den Strompreis bestimmen, sind in den letzten fünf Jahren kontinuierlich teurer geworden. Insgesamt stieg der Strompreis um 110 Prozent.

■ Modernes Beschaffungsmanagement als integrierter Prozess

Unternehmen mit einem hohen Jahresenergiebedarf benötigen eine präzise Energiebeschaffungsstrategie – gerade unter den Vorzeichen eines zunehmend geöffneten europäischen Energiemarktes. Stromfonds, indexierte Preisformeln, Tranchenbeschaffung und flexible Verträge gehören heute in die Beschaffungsevaluierung. Um diese Rahmenbedingungen bestmöglich auszunutzen, bedarf es eines zielgerichteten, durchgängig konzipierten Managementprozesses. Nur streng formulierte Richtlinien ermöglichen es Unternehmen aus Industrie, Handel und Gewerbe, den komplexen Energiemarkt richtig einzuschätzen und vorhandenen Marktrisiken professionell zu begegnen.

Ein modernes Beschaffungsmanagement basiert auf drei zentralen Säulen: der Risikoanalyse, der Beschaffungsstrategie sowie aktuellen Markt- und Preisinformationen. BSIENERGY unterstützt Sie dabei, jeden dieser Bausteine eigenständig zu formulieren und auszuführen, damit Sie optimale Beschaffungsziele realisieren.

■ Umfassende Risikoanalyse

Gerade in Märkten mit hoher Volatilität ist es für Ihr Unternehmen wichtiger denn je, eine geeignete Strategie mit expliziten Beschaffungsgrundsätzen zu entwickeln. Dazu analysieren und interpretieren wir gemeinsam mit

Ihnen die realen und potenziellen Veränderungen des energiewirtschaftlichen Umfeldes. Wir identifizieren und beurteilen die Chancen und Risiken exakt, als Grundlage für den weiteren Managementprozess.

In einem Vorgespräch diskutieren wir mit Ihnen die aktuellen Entwicklungen der Energiemärkte und zeigen Ihnen Entwicklungspotenziale auf. In Anlehnung an Ihre unternehmerische Risikoausrichtung stellen wir Ihnen mögliche Stromprodukte vor, die Ihrem Unternehmen ein ausgewogenes Verhältnis von Chancen und Risiken bieten. Intelligente Strombeschaffung im liberalen Markt bedeutet in der Regel einen betrieblichen Mehraufwand im Vergleich zu fixierten Festpreisverträgen. Wir schätzen diesen Aufwand ab und diskutieren mit Ihnen die Realisierbarkeit.

■ Zielgerichtete Beschaffungsstrategien

Im Anschluss an die Risikoanalyse formulieren wir Ihre individuelle Beschaffungsstrategie, gemeinsam mit allen Verantwortlichen Ihres Unternehmens. Sie beschreibt unter Berücksichtigung Ihres bedarfsgerechten Portfolios die Bandbreite, innerhalb deren Grenzen sich Vertragsrealisierungen bewegen dürfen. Die Strategie hilft Ihrem Unternehmen, die gesetzten Risikotoleranzen nicht zu überschreiten.

Im Rahmen der Strategie legen Sie mit unserer Unterstützung eindeutige Beschaffungsziele und Risikovorgaben fest. Damit steigern Sie die Effizienz und Effektivität Ihrer Energiebeschaffung erheblich – ein entscheidendes Kriterium für Ihre Wettbewerbsfähigkeit und damit für Ihren Unternehmenserfolg.

■ Markt- und Preisinformationen für das richtige Timing

Manager von Energieverträgen müssen heute in der Lage sein, schnell und sicher auf Marktpreisentwicklungen zu reagieren. Wir liefern Ihnen aktuelle Marktreports, die genau auf Ihren Informationsbedarf ausgerichtet sind und Sie beim perfekten Vertragstiming unterstützen.

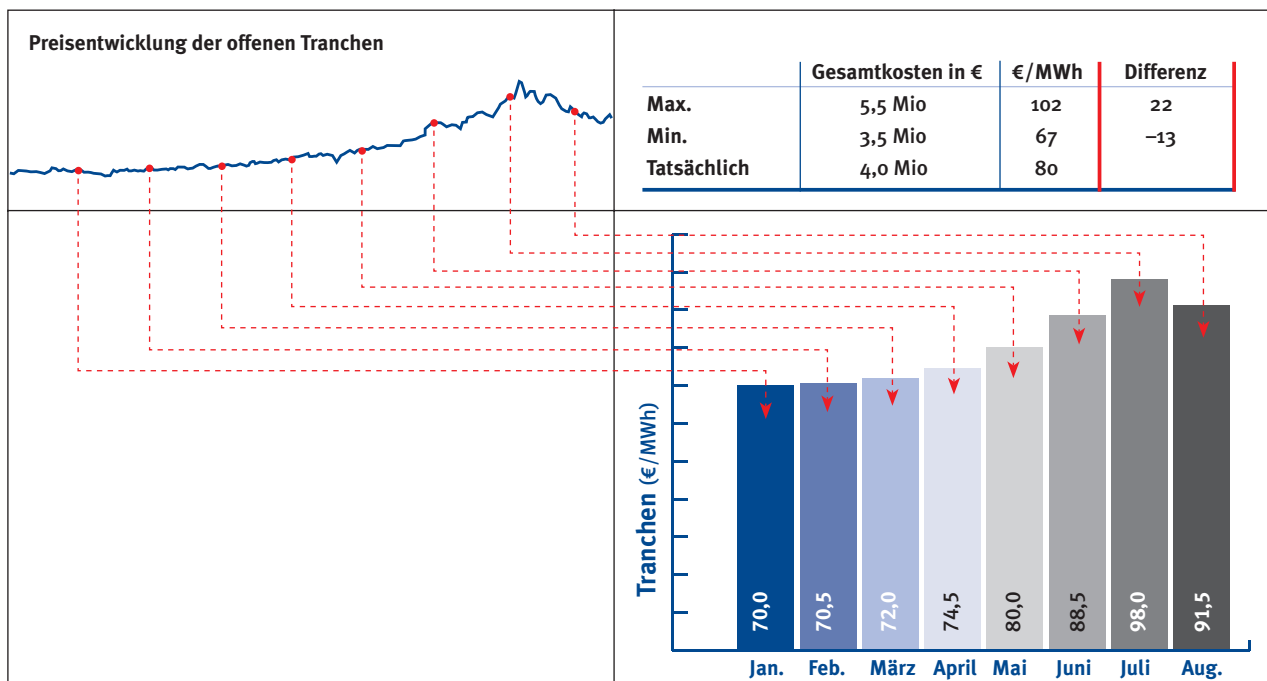
■ Einkaufsstrategien nach Maß

BSIENERGY ist ein qualifizierter und erfahrener Portfoliomanager, der Ihnen hilft, Ihre strategischen und risikopolitischen Ziele optimal zu erreichen. Wir entwickeln für Ihr Unternehmen maßgeschneiderte Beschaffungskonzepte, die alle Rahmenbedingungen berücksichtigen – eine sichere Schnittstelle zum liberalisierten Energiemarkt.

■ Beispiel: dezentral aufgestelltes Industrieunternehmen

Am Beispiel eines Industriekunden mit mehreren Standorten stellen wir Ihnen kurz vor, wie Sie von einer erfolgreichen Beschaffungsstrategie profitieren: Der Kunde hat einen hohen Energieverbrauch, ca. 10.000.000 kWh. Beschafft er seine benötigte Energie zu einem einzigen Zeitpunkt im Jahr, ist das Risiko, durch die starken Schwankungen im Energiemarkt Höchstpreise in Kauf nehmen zu müssen, sehr hoch. Verteilt das Industrieunternehmen seine Beschaffung auf verschiedene Zeitpunkte, minimiert es damit automatisch sein Risiko. Insgesamt können sich aus dieser Art der Beschaffung **bis zu 52 Prozent Preisvorteil** ergeben. Durch dieses Tranchenmodell reduziert sich der Energieeinkauf des Beispielkunden von 5,5 Mio € auf 4 Mio €.

Energieeinkauf mit einem durchdachten Tranchenkonzept – nutzen Sie Preisvorteile von bis zu 52 Prozent



Mit einem genau auf Ihr Energieportfolio abgestimmten Tranchenkonzept optimieren Sie Ihre Energiekosten. Sie kaufen Tranchen, also Teilmengen, über verschiedene Zeitpunkte im Jahr verteilt, verringern so Ihr Risiko und vermeiden Höchstpreise. Damit sparen Sie bis zu 52 Prozent Energiekosten.

BSIENERGY
Braunschweiger Versorgungs-AG & Co. KG
Taubenstraße 7
38106 Braunschweig

Telefon (05 31) 3 83-30 34
Telefax (05 31) 3 83-34 85

business@bs-energy.de
www.bs-energy.de

Neue Wege mit Energie

The logo for BS ENERGY, with "BS" in a bold blue font, a vertical red line, and "ENERGY" in a blue font.